



- Het ROSON sondeersysteem is bestemd voor sonderingen op de zeebodem. De gegevens kunnen draadloos of via een kabel overgedragen worden. De diverse types zijn geschikt voor verschillende dieptes en sondeerdoelen.

het boorgat geplaatst wordt, stabiel staat en niet wegzakt.”

De commerciële projecten gaan uit van de standaard die 70-80% van het project uitmaakt. Het resterende deel wordt klant-specifiek ontwikkeld. In het offertestadium wordt volstaan met een lay-outtekening met een lijst eigenschappen en functies. Deze gegevens komen in de orderbevestiging die het uitgangspunt voor engineering is. “De ontwikkeling start altijd in nauw overleg met verkoop en productie”, aldus Storteboom. “De projecteisen worden net als alle andere docu-



- Bij een sondeerrups is het sondeerapparaat ingebouwd in een rupsvoertuig, om te kunnen sonderen in moeilijk toegankelijk terrein of op plaatsen waar weinig hoogte beschikbaar is. Het basisframe neemt de krachten tijdens het sonderen op en bevat de nodige ballast die als tegenwicht dient.

menten die tijdens de ontwikkeling ontstaan, beheerd in Teamcenter.” Het eerste basisontwerp gaat in de vorm van een samenstellingstekening naar de klant. Dat gebeurt heel pragmatisch in PDF-vorm. “We onderzoeken de mogelijkheid om de klanten heel laagdrempelig 3D informatie te bieden,” vertelt Storteboom. “Maar voorlopig kost het nauwelijks moeite om snel een samenstellingstekening te maken. En omdat de klant dit wenst, bekijken we rustig alle mogelijkheden.” Wanneer de klant het akkoord heeft gegeven, wordt het ontwerp in detail uitgewerkt.

Sneller en beter

Bij de aanschaf van Solid Edge had A.P. van den Berg het doel het ontwikkel- en ontwerpproces te versnellen en beter te kunnen communiceren. “Deze doelstellingen hebben we voor 100% bereikt”, vertelt Storteboom. “We zijn sneller en stellen meteen vast dat dit ook geldt voor de pro-

ductie en assemblage. Engineering kan sneller op klantenwensen inspringen, omdat het kan uitgaan van een actuele 3D standaard. Productie en assemblage merken een forse verbetering in de kwaliteit van de data. Productie van verspanende delen is met Edge Cam volledig gedigitaliseerd en alles past meteen, wat ook uitwerkt in de algemene productkwaliteit. En tijdens het project is 3D de perfecte gemeenschappelijke taal om over het ontwerp te communiceren. De duidelijkheid is onovertroffen.”

Als innovatieve organisatie heeft kennis een belangrijke positie. In het oude documentbeheersysteem was dit wel mogelijk, maar het is onvergelykbaar met

Teamcenter. “De potentie van Teamcenter is oneindig veel groter. We beheren de standaard succesvol en leiden daarvan onze projecten af waarbij alle relevante klantdata worden opgeslagen. Teamcenter, dat door onze huisleverancier Cad Center IT is geïmplementeerd, is de unieke bron voor alle productinformatie zoals handleidingen, leveranciersspecificaties, technische bladen enzovoort. Uiterst handig voor het technisch dossier. De informatie was er altijd al wel, maar nog nooit zo gestructureerd.”

Opdrachten winnen

Teamcenter is nu beschikbaar voor de afdeling Engineering en Development en het Bedrijfsbureau. “Teamcenter wordt verder uitgerold”, licht Storteboom de plannen toe. “We gaan ons ERP-systeem Ridder koppelen en daarbij wordt Teamcenter leidend voor nieuwe artikelen. Alle materialen komen in Teamcenter zodat de engineers zelf geen Ridder meer op hun bureau nodig hebben.” Aan de basis van deze plannen ligt het succes dat nu al is geboekt met Solid Edge en Teamcenter. “Dit succes is de drijfveer voor verdere uitbouw”, vertelt Storteboom. “Door de hele organisatie wordt erkend dat we opdrachten winnen door de beheerde en toegankelijke kennis en de hoge kwaliteit van de productstandaards. Simpelweg omdat we beter kunnen communiceren, sneller een concept kunnen ontwikkelen en door de

Engineering kan sneller op klantenwensen inspringen, omdat het kan uitgaan van een actuele 3D-standaard

overall procesversnelling kortere levertijden hebben bij een uitmuntende productkwaliteit. Solid Edge en Teamcenter zijn voor ons een succes.”

Samenvattend is A.P. van den Berg nu in staat een hoogwaardige technologische standaard te beheren door gericht markt-informatie naar Engineering en Development te voeden. Die vormt de basis voor commerciële projecten. Offertes uitbrengen en productontwikkeling verlopen sneller, de communicatie verbetert en de gegevenskwaliteit voor productie en assemblage neemt toe. Het technisch dossier is gestructureerd beschikbaar bij de projecten. •

Bertus Zuijdgheest is freelance auteur